



ENCUENTRO PERSONALIZADO

¿Sabías qué...?

Este tipo de citas son la mejor opción si querés brindar información personalizada y detallada sobre alguna Línea o Producto Mary Kay en particular.

Suele realizarse con mayor frecuencia con las Clientas actuales, a quienes contarles las novedades o darles a probar algún producto que aún no probaron.

Al estar enfocada en una sola clienta, podés conocerla mejor y satisfacer de una manera más personalizada y adecuada a sus necesidades específicas.



El **lugar, fecha y hora de la cita** dependerá sólo de la clienta ¡más tiempo, más belleza!



Es importante que lleves un historial personalizado administrando eficientemente **los Perfiles de Belleza** de cada clienta, así podrás recomendarles nuevos productos o complementos ideales para ellas.



En general comenzamos con los productos para el Cuidado la Piel de su rostro, después Color. Por último mostrales los increíbles aromas y productos para el cuidado de la piel de su cuerpo **¡se enamorarán de todos los productos!**

TIPS:

- ✓ Cada mes programá una Cita Personalizada con tus Clientas para mostrarles todo lo nuevo que Mary Kay tiene para ella

**¡Recordá que si aún no los probó, para ella
¡TODOS LOS PRODUCTOS SERÁN DE LANZAMIENTO!**

- ✓ Realizar este tipo de citas con tu clienta te permitirá que brindarle opciones de regalo ideales para cualquier fecha especial (cumpleaños, fiesta de fin de año, Navidad, etc).